

東京開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	4月度	5月度	6月度	7月度	8月度	9月度	
管理職以上		マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000	23(火)-24(水)	15(水)-16(木)	18(火)-19(水)	11(木)-12(金)	6(火)-7(水)	5(木)-6(金)	
		マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	通い3日	¥150,000		28(火)-29(水)	20(木)-21(金)	16(火)-17(水)	20(火)-21(水)	10(火)-11(水)	
		プレイングマネージャーのための実践マネジメント研修	1日	¥55,000				10(水)	20(火)	11(水)	
		NEW 評価者研修 ~部下育成と組織業績につながる人事評価の基本~(HRM-Q:評価力向上研修)	1日	¥55,000						18(水)	
		NEW 部下の成長につながる「1on1」の進め方 ~やる気を引き出し、行動からの学習を促す対話の方法~	1日	¥50,000						17(火)	
		コーチング~実践!管理職・リーダーのためのコーチング・コミュニケーション~	1日	¥50,000			14(金)	8(月)	5(月)	10(火)	
		部下育成のためのコミュニケーションスキル	1日	¥50,000			5(水)	5(金)	2(金)		
		360度サーベイで現状を振り返り行動指針を固めるリーダーシップ開発研修(LDP)	通い3日	¥150,000							11(水)-13(金)
		【事業部長/部長限定】シニアマネジメント研修	1泊2日	¥200,000			20(木)-21(金)	11(木)-12(金)	22(木)-23(金)	5(木)-6(金)	
		自らの志を決め行動に移す自律的マネジメント育成研修(MINE-f)	1泊2日	¥150,000					9(火)-10(水)	7(水)-8(木)	12(木)-13(金)
		自らの志を決め行動に移す自律的マネジメント育成研修(MINE-f)	通い3日	¥150,000					24(水)-26(金)		
		困難な状況でもチャンスを活かし業績達成と人材育成を実現するマネージャー育成研修(FDM)	通い2日	¥100,000					23(火)-24(水)		
		NEW 【管理職対象】構想力向上研修 ~経営的視点(経営者の視界・もの見方)を磨く~	1日	¥55,000			2019年4月~2019年9月の開催はありません。				
		変革推進・実現の原則を学び実践につなげるチェンジリーダーシップ研修(CLL)	通い2日	¥100,000					4(木)-5(金)		9(月)-10(火)
		部下との信頼を築き「働きがいのある職場」にするための、マネージャー・リーダー研修(JOURNEY!)	1日	¥50,000				26(水)		29(木)	
7つの習慣マネージャー(チームの可能性を最大限に引き出すための管理職向け「7つの習慣」研修)	通い2日	¥97,000			6(木)-7(金)	18(木)-19(金)			5(木)-6(金)		
リーダーの4つの役割(方向性を示し、結果を出し続ける!リーダーとしての役割を学ぶリーダーシップ研修)	通い2日	¥97,000			18(火)-19(水)	25(木)-26(金)		28(水)-29(木)			
NEW 第8の習慣 リーダーシップ(メンバーの才能と能力を最大限に引き出すためのリーダー育成研修)	通い2日	¥100,000						7(水)-8(木)			
スピード・オブ・トラスト リーダー(信頼がビジネスのスピードを上げる!信頼構築のためのスキル習得研修)	1日	¥42,000			24(月)						
スピード・オブ・トラスト リーダー(信頼がビジネスのスピードを上げる!信頼構築のためのスキル習得研修)	通い2日	¥97,000						5(月)-6(火)			
中核社員に求められる役割や行動を理解する中堅社員基礎研修(SBC)	通い2日	¥100,000			10(月)-11(火)	11(木)-12(金)		22(木)-23(金)	17(火)-18(水)		
360度サーベイで現状を振り返り行動指針を固めるシニアメンバーシップ開発研修(SDP)	通い3日	¥100,000							4(水)-6(金)		
中堅・リーダー		自ら課題を設定し、自律的に動く中堅リーダー育成研修(WINE)	通い2日	¥100,000			6(木)-7(金)	25(木)-26(金)		5(木)-6(金)	
		チーム力を向上させるリーダー育成研修(TCMP)	通い2日	¥100,000			20(木)-21(金)	18(木)-19(金)	7(水)-8(木)	24(火)-25(水)	
		後輩育成のためのコミュニケーションスキル	1日	¥50,000			10(月)-11(火)	11(木)-12(金)	22(木)-23(金)	17(火)-18(水)	
		NEW 育成担当者研修 ~自律的な新入社員を育て方~	1日	¥50,000			12(水)	22(月)	6(火)		17(火)
		ビジョナリー・ウーマン(女性がイキイキと活躍するためのパラダイム転換を促す女性キャリア支援研修)	1日	¥35,000							
							2019年4月~2019年9月の開催はありません。				
							21(金)		20(火)		
新人		明日から実践!「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000	2(火)-3(水)	4(木)-5(金)	8(月)-9(火)	10(水)-11(木)	15(月)-16(火)		
		セルフリーダーシップを発揮するためのビジネスパーソン基本研修(ディスカバリー)	1日	¥35,000			4(木)	10(水)			
		セルフリーダーシップを発揮するためのビジネスパーソン基本研修(ディスカバリー)	通い2日	¥55,000			2(火)-3(水)	4(木)-5(金)	8(月)-9(火)	10(水)-11(木)	
		【新入社員対象】ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ	1日	¥45,000			5(金)	10(水)			
		【新入社員対象】ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ	通い2日	¥90,000			18(木)-19(金)				
		【新入社員対象】仕事の進め方 ~仕事に対する心構えとG+PDCA~(段取り研修)	1日	¥35,000			8(月)	10(水)	12(金)		
		企業活動の基本を学ぶ新入社員のための会計基礎研修(新入社員向けMG)	1日	¥28,000			4(木)	8(月)	9(火)		
		Excel(エクセル)×ビジネス数字力(即戦力になるためのデータ活用)の基本	1日	¥40,000			10(水)	12(金)	17(水)		
		1日で基本をマスターする!ビジネス文書作成研修	1日	¥40,000			5(金)	9(火)	15(月)		
		新入社員のためのコンプライアンス・メンタルヘルス	1日	¥32,000			11(木)				
		新人営業担当基礎研修(BASIC)	通い2日	¥80,000			11(木)-12(金)	15(月)-16(火)			
		現状を見つめ直し新たなステージに向かう新人フォロー研修(FBP)	通い2日	¥65,000			2019年4月~2019年9月の開催はありません。				
		次代を担う中堅リーダーに求められる課題解決能力のアセスメント(評価)・育成研修(R&C-Z)	通い2日	¥150,000					14(火)-16(木)	9(火)-11(木)	7(水)-8(木)
		管理職に求められる課題解決能力のアセスメント(評価)・育成研修(R&C I)	2泊3日	¥300,000							4(水)-6(金)
		上級管理職に求められる知の共創型リーダーのアセスメント(評価)・育成研修(R&C II)	2泊3日	¥300,000							11(水)-13(金)
2019年4月~2019年9月の開催はありません。											
ビジネススキル・リテラシー		NEW ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ(問題解決に必要な3つの思考法と3つのツールを身につける実践的ロジカルシンキング研修)	1日	¥45,000				16(火)		4(水)	
		ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ(問題解決に必要な3つの思考法と3つのツールを身につける実践的ロジカルシンキング研修)	通い2日	¥90,000			20(月)-21(火)	13(木)-14(金)	4(木)-5(金)	20(火)-21(水)	
		問題解決・課題解決 問題解決思考強化(問題特定⇒原因探索⇒対策立案の3ステップで学ぶ問題解決スキル研修)	WEB+1日	¥50,000					3(水)	23(金)	19(木)
		問題解決・意思決定手法を学ぶロジカルシンキングマネジメント法(TM法)	通い2日	¥80,000					25(木)-26(金)		
		ビジネス・シンク(8つのルールから学ぶ!最良の意思決定に導く思考プロセス習得研修)	通い2日	¥90,000					8(月)-9(火)		
		情報収集・データ分析・思考 ビジネス数字力(データを正しく読み解き、使いこなすための5つの実践スキル)	1日	¥50,000				7(金)		2(金)	
		思考 ビジネスデータ分析・統計の基本(統計データを活用して判断するための実践演習)	1日	¥50,000				25(火)			
		発想法・その他思考法 情報編集力の基本(情報を自在に扱い発想力を高めるスキル)	1日	¥45,000					17(水)		
		戦略・マーケティング 戦略シナリオのノウハウ・ドゥハウ(戦略の本質から考える、実践的戦略分析・策定スキル研修)	通い2日	¥90,000					8(月)-9(火)	28(水)-29(木)	12(木)-13(金)
		戦略・マーケティング 経営感覚を養うマーケティング基礎研修(MQ)	通い2日	¥100,000					18(木)-19(金)		
		マーケティングのノウハウ・ドゥハウ(顧客に選ばれ続けるためのポジショニング、ベネフィット、ストーリー)	通い2日	¥90,000					18(火)-19(水)		
		NEW 企画・プレゼンテーション プレゼンテーションのノウハウ・ドゥハウ(シナリオとテリバリースキルに磨きをかける実践的プレゼンテーション研修)	1日	¥60,000			2019年4月~2019年9月の開催はありません。				
		企画・プレゼンテーション プレゼンテーションのノウハウ・ドゥハウ(シナリオとテリバリースキルに磨きをかける実践的プレゼンテーション研修)	通い2日	¥90,000			15(水)-16(木)			29(木)-30(金)	19(木)-20(金)
		ビジネス文書・ライティング ロジカルライティング(論理構成を磨き、わかりやすく伝えるためのビジネス文書作成研修)	WEB+1日	¥50,000				26(水)		2(金)	6(金)
		実践!ビジネス文書作成のポイント	1日	¥40,000			20(月)			6(火)	
NEW ブランディング・クエスト(仕事のブランディング力を高める!生産性向上のための業務デザイン研修)	通い2日	¥87,000					10(月)-11(火)	26(月)-27(火)			
プロジェクトマネジメント・エッセンス(人を巻き込みチームの成果を最大化するためのプロジェクトマネジメント研修)	1日	¥45,000				24(金)			12(木)		
プロジェクト・メンバーのためのプロジェクト入門	1日	¥45,000				15(水)	19(水)	26(金)	21(水)		
プロジェクトマネジメント標準 10のステップ	通い2日	¥95,000			11(木)-12(金)	16(木)-17(金)	13(木)-14(金)	11(木)-12(金)	5(月)-6(火)		
進捗会議のツボ(プロジェクト進捗の見え方、そして見えないものを見抜く)	1日	¥50,000				10(金)	18(火)		2(金)		
複数プロジェクトマネジメント	1日	¥50,000			19(金)	29(水)			19(水)		
4Dゴール・アライメント(個人としての目標達成のために効果的な実行の習慣を身につける)	1日	¥40,000					23(火)		17(水)		
生産性向上・タイムマネジメント プライオリティ(スケジュールに振り回されない!真の生産性向上のためのタイムマネジメント研修)	1日	¥40,000			15(水)		24(水)		4(水)		
生産性向上・タイムマネジメント 5つの選択~卓越した生産性を指す~(より付加価値の高い成果を生み出すための生産性向上研修)	1日	¥47,000							2(金)		
生産性向上・タイムマネジメント 5つの選択~卓越した生産性を指す~(より付加価値の高い成果を生み出すための生産性向上研修)	通い2日	¥90,000					22(月)-23(火)				
ミーティング・マネジメント(会議の生産性を高める!準備から運営、決定まで3つのステップで学ぶ会議力向上研修)	1日	¥40,000					3(水)				
財務・会計 企業経営体験(ビジネスゲーム)を通じて数値マネジメントの基本を学ぶ会計研修 工業コース(MG)	通い2日	¥75,000					5(水)-6(木)		21(水)-22(木)		
企業経営体験(ビジネスゲーム)を通じて数値マネジメントの基本を学ぶ会計研修 商業コース(MG)	通い2日	¥75,000							6(火)-7(水)		
企業経営(再生)体験を通じて投資家から評価される「キャッシュを生み出す経営手法」を学ぶ研修(AMG)	通い2日	¥85,000			2019年4月~2019年9月の開催はありません。						
変更 信頼関係を築き、仕事をスムーズに進めるためのビジネスマナー実践研修(BMS)	1日	¥40,000			23(火)	14(火)	19(水)	4(木)	5(月)	5(木)	
どんな人ともよい人間関係をつくるコミュニケーションスキル研修(STAR)	通い2日	¥80,000				28(火)-29(水)	18(火)-19(水)	16(火)-17(水)	5(月)-6(火)	5(木)-6(金)	
ビジネス交渉人育成プログラム(WIN-WINの関係を築く交渉力習得研修)	通い2日	¥80,000						8(月)-9(火)	28(水)-29(木)		
アサーティブ・コミュニケーション(相手を尊重しながら自分の意見を率直に伝えるマインドとスキル)	1日	¥50,000					5(水)	29(月)	29(木)		
NEW ビジネスコミュニケーションのノウハウ・ドゥハウ(聴く・訊く・伝えるスキルで対話力を高める実践的コミュニケーション研修)	1日	¥60,000			2019年4月~2019年9月の開催はありません。						
ビジネスコミュニケーションのノウハウ・ドゥハウ(聴く・訊く・伝えるスキルで対話力を高める実践的コミュニケーション研修)	通い2日	¥90,000			11(木)-12(金)	23(木)-24(金)	20(木)-21(金)	18(木)-19(金)	22(木)-23(金)	26(木)-27(金)	
リーダーシップ ロジカル・コミュニケーション(グローバルスタンダードを身につける!アウトライン化による情報整理・伝達スキル研修)	通い2日	¥85,000						10(水)-11(木)		11(水)-12(木)	
7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い2日	¥98,000				16(木)-17(金)		29(月)-30(火)		19(木)-20(金)	
7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い3日	¥120,000			17(水)-19(金)	22(水)-24(金)	12(水)-14(金)	10(水)-12(金)	21(水)-23(金)	9(月)-11(水)	
顧客心理にあわせたトップセールスの営業スキル習得研修(FOCUS II)	通い2日	¥100,000				21(火)-22(水)		8(月)-9(火)	5(月)-6(火)		
営業力強化 ヘルピング・クライアーツ・サクシード(顧客とともに課題解決を目指す!ソリューションセールスの発想とスキル習得研修)	通い2日	¥104,000						4(木)-5(金)		12(木)-13(金)	
売れる営業マネジメント(業績を上げ続ける営業マネージャーの原則・コツを学ぶ研修)	通い2日	¥100,000						11(木)-12(金)			

※「NEW」「変更」マークが表示されているコースは、2018年4月以降に「新規リリース」「コース名変更」を行ったコースです。
 ※受講費用は1名あたりの税抜き金額で表示しています。
 ※宿泊研修の受講費用には宿泊費・食費を含みます。(MBC-f・MINE-f:16,000円、シニアマネジメント研修:23,000円、R&C I・R&C II:30,500円)
 ※受講予定人数が研修実施に必要な最低人数に達しない場合、やむを得ず中止とさせていただきます。
 ※開催日程・受講費用などは予告なく変更となる場合がございますので、ご了承ください。

2019年 2019年
4月～9月

大阪
名古屋
北海道
その他地域

ホームページ > リクルートマネジメンツスクール 検索
https://www.recruit-ms.co.jp/open-course/

スクール専用
ご相談窓口 0120-878-396

※携帯・PHSからもご利用いただけます。 ※受付時間: 8:30～18:00(土日除く)



■大阪開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	4月度	5月度	6月度	7月度	8月度	9月度		
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000		16(木)-17(金) 27(月)-28(火)	20(木)-21(金)	25(木)-26(金)	26(月)-27(火)	19(木)-20(金)		
		プレイングマネージャーのための実践マネジメント研修	1日	¥55,000				29(月)				
		360度サーベイで現状を振り返り行動指針を固めるリーダーシップ開発研修(LDP)	通い3日	¥150,000				2019年4月～2019年9月の開催はありません。				
		自らの志を決め行動に移す自律的マネージャー育成研修(MINE-f)	1泊2日	¥150,000				22(月)-23(火)				
		困難な状況でもチャンスを活かし業績達成と人材育成を実現するマネージャー育成研修(FDM)	通い2日	¥100,000				2019年4月～2019年9月の開催はありません。				
	中堅・リーダー	変革推進・実現の原則を学ぶ実践つなげるチェンジリーダーシップ研修(CL)	通い2日	¥100,000						9(月)-10(火)		
		7つの習慣マネージャー(チームの可能性を最大限に引き出すための管理職向け「7つの習慣」研修)	通い2日	¥97,000				2019年4月～2019年9月の開催はありません。				
		リーダーの4つの役割(方向性を示し、結果を出し続ける！リーダーとしての役割を学ぶリーダーシップ研修)	通い2日	¥97,000					11(木)-12(金)			
		第8の習慣 リーダーシップ(メンバーの才能と能力を最大限に引き放つためのリーダー育成研修)	通い2日	¥100,000				2019年4月～2019年9月の開催はありません。				
		中核社員に求められる役割や行動を理解する中堅社員基礎研修(SBC)	通い2日	¥100,000				18(木)-19(金)				
	新人	360度サーベイで現状を振り返り行動指針を固めるシニアメンバーシップ開発研修(SDP)	通い3日	¥150,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。		
		自ら課題を設定し、自律的に動く中堅リーダー育成研修(WINE)	通い2日	¥100,000								
		チーム力を向上させるリーダー育成研修(TCMP)	通い2日	¥100,000						12(木)-13(金)		
		後輩育成のためのコミュニケーションスキル	1日	¥50,000					23(火)			
		ビジョナリー・ウーマン(女性がイキイキと活躍するためのパラダイム転換を促す女性キャリア支援研修)	1日	¥35,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。		
アセスメント	中堅・リーダー 管理職以上	明日から実践！「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000		2(火)-3(水) 4(木)-5(金)						
		セルフリーダーシップを発揮するためのビジネスパーソン基本研修(ディスカバリー)	通い2日	¥55,000								
		【新入社員対象】ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ	1日	¥45,000								
		【新入社員対象】仕事の進め方～仕事に対する心構えとG+PDCA～(段取り研修)	1日	¥35,000								
		Excel(エクセル)×ビジネス数字力(即戦力になるためのデータ活用の基本)	1日	¥40,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。		
	ビジネススキル・ リテラシー	企画・プレゼンテーション	1日で基本をマスターする！ビジネス文書作成研修	1日	¥40,000							
			現状を見つめ直し新たなステージに向かう新人フォロー研修(FBP)	通い2日	¥65,000							
			次代を担う中堅リーダーに求められる課題解決能力のアセスメント(評価)・育成研修(R&C-Z)	通い2日	¥150,000					21(水)-22(木)		
			管理職に求められる課題解決能力のアセスメント(評価)・育成研修(R&C I)	2泊3日	¥300,000					2019年4月～2019年9月の開催はありません。		
			ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ (問題解決に必要な3つの思考法と3つのツールを身につける実践的ロジカルシンキング研修)	通い2日	¥90,000				3(水)-4(木)			
		ビジネススキル・ リテラシー	問題解決・課題解決 戦略・マーケティング	問題解決思考強化(問題特定⇒原因探索⇒対策立案の3ステップで学ぶ問題解決スキル研修)	WEB+1日	¥50,000						20(金)
				戦略シナリオのノウハウ・ドゥハウ(戦略の本質から考える、実践的戦略分析・策定スキル研修)	通い2日	¥90,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。
				プレゼンテーションのノウハウ・ドゥハウ (シナリオとデリアバリススキルに磨きをかける実践的プレゼンテーション研修)	通い2日	¥90,000						5(木)-6(金)
				ロジカルプレゼンテーション(伝えたいことが的確に伝わるプレゼン資料作成研修)	WEB+1日	¥50,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。
				プロジェクト・メンバーのためのプロジェクト入門	1日	¥45,000		17(水)			10(水)	
営業力強化	営業力強化	進捗会議のツボ(プロジェクト進捗の見え方、そして見えにくいものを見抜く力)	1日	¥50,000								
		複数プロジェクトマネジメント	1日	¥50,000						21(水) 28(水)		
		プライオリティ(スケジュールに振り回されない！真の生産性向上のためのタイムマネジメント研修)	1日	¥40,000					26(金)			
		5つの選択～卓越した生産性を目指す～(より付加価値の高い成果を生み出すための生産性向上研修)	通い2日	¥90,000			24(月)-25(火)					
		どんな人ともよい人間関係をつくるコミュニケーションスキル研修(STAR)	通い2日	¥80,000						3(火)-4(水)		
営業力強化	営業力強化	ビジネスコミュニケーションのノウハウ・ドゥハウ (聴く・訊く・伝えるスキルで対話力を高める実践的コミュニケーション研修)	通い2日	¥90,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。		
		7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い2日	¥98,000								
		7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い3日	¥120,000				12(水)-14(金)		5(月)-7(水)		
		顧客心理にあわせたトップセールスの営業スキル習得研修(FOCUS II)	通い2日	¥100,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。		

■名古屋開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	4月度	5月度	6月度	7月度	8月度	9月度
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000			6(木)-7(金)			
	新人	明日から実践！「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000	2(火)-3(水)					
ビジネススキル・ リテラシー	リーダーシップ	現状を見つめ直し新たなステージに向かう新人フォロー研修(FBP)	通い2日	¥65,000						
		7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い2日	¥98,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。

■北海道開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	4月度	5月度	6月度	7月度	8月度	9月度
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000		20(月)-21(火)				
	中堅・リーダー	プレイングマネージャーのための実践マネジメント研修	1日	¥55,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。
	中核社員に求められる役割や行動を理解する中堅社員基礎研修(SBC)	通い2日	¥100,000							12(木)-13(金)
	新人	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000	2(火)-4(木)					
ビジネススキル・ リテラシー	コミュニケーション・ 対人対応	現状を見つめ直し新たなステージに向かう新人フォロー研修(FBP)	通い2日	¥65,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。
		どんな人ともよい人間関係をつくるコミュニケーションスキル研修(STAR)	通い2日	¥80,000				17(水)-18(木)		
		顧客心理にあわせたトップセールスの営業スキル習得研修(FOCUS II)	通い2日	¥100,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。

■福岡開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	4月度	5月度	6月度	7月度	8月度	9月度
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000				11(木)-12(金)		
	新人	明日から実践！「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000	2(火)-3(水)					
ビジネススキル・ リテラシー	リーダーシップ	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000	9(火)-11(木)					

■その他地域開催

テーマ	地域	コース名	期間	受講費用	4月度	5月度	6月度	7月度	8月度	9月度
役割・導入/ 基本知識・スキル	仙台	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000	2(火)-4(木)					
	長野	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000	2(火)-4(木)					
	静岡	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000	2(火)-4(木)					
	浜松	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000	2(火)-4(木)					
	広島	明日から実践！「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000	2(火)-3(水)					
	香川	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000						2019年4月～2019年9月の開催はありません。

※「NEW」「変更」マークが表示されているコースは、2018年4月以降に「新規リリース」「コース名変更」を行ったコースです。
 ※受講費用は1名あたりの税抜き金額で表示しています。
 ※宿泊研修の受講費用には宿泊費・食費を含みます。(MBC-f・MINE-f: 16,000円、シニアマネジメント研修: 23,000円、R&C I・R&C II: 30,500円)
 ※受講予定人数が研修実施に必要な最低人数に達しない場合、やむを得ず中止とさせていただきます。
 ※開催日程・受講費用などは予告なく変更となる場合がございますので、ご了承ください。

東京開催

Table with columns: テーマ, 対象/ジャンル, コース名, 期間, 受講費用, 10月度, 11月度, 12月度, 1月度, 2月度, 3月度. Rows include Management, Mid-level, New, Assessment, Business Skills, Finance, and Business Enhancement.

※「NEW」「変更」マークが表示されているコースは、2018年4月以降に「新規リリース」「コース名変更」を行ったコースです。 ※受講費用は1名あたりの税抜き金額で表示しています。

2019年 2020年
10月～3月

大阪
名古屋
北海道
その他地域

ホームページ > リクルートマネジメントスクール 検索
https://www.recruit-ms.co.jp/open-course/

スクール専用
ご相談窓口 0120-878-396
※携帯・PHSからもご利用になれます。 ※受付時間: 8:30～18:00(土日除く)



■大阪開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	10月度	11月度	12月度	1月度	2月度	3月度		
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000	24(木)-25(金)	21(木)-22(金)	16(月)-17(火)	23(木)-24(金)	20(木)-21(金)			
		プレイングマネジャーのための実践マネジメント研修	1日	¥55,000		20(水)						
		360度サーベイで現状を振り返り行動指針を固めるリーダーシップ開発研修(LDP)	通い3日	¥150,000			4(水)-6(金)					
		自らの志を決め行動に移す自律的マネジャー育成研修(MINE-f)	1泊2日	¥150,000				2019年10月～2020年3月の開催はありません。				
		困難な状況でもチャンスを活かし業績達成と人材育成を実現するマネジャー育成研修(FDM)	通い2日	¥100,000						13(木)-14(金)		
	中堅・リーダー	変革推進・実現の原則を学ぶ実践につなげるチェンジリーダーシップ研修(CL)	通い2日	¥100,000				2019年10月～2020年3月の開催はありません。				
		7つの習慣マネジャー(チームの可能性を最大限に引き出すための管理職向け「7つの習慣」研修)	通い2日	¥97,000	29(火)-30(水)							
		リーダーの4つの役割(方向性を示し、結果を出し続ける！リーダーとしての役割を学ぶリーダーシップ研修)	通い2日	¥97,000								
		第8の習慣 リーダーシップ(メンバーの才能と能力を最大限に引き放つためのリーダー育成研修)	通い2日	¥100,000				2019年10月～2020年3月の開催はありません。				
		中核社員に求められる役割や行動を理解する中堅社員基礎研修(SBC)	通い2日	¥100,000		14(木)-15(金)						
	新人	360度サーベイで現状を振り返り行動指針を固めるシニアメンバーシップ開発研修(SDP)	通い3日	¥150,000				9(月)-11(水)				
		自ら課題を設定し、自律的に動く中堅リーダー育成研修(WINE)	通い2日	¥100,000				18(水)-19(木)				
		チーム力を向上させるリーダー育成研修(TCMP)	通い2日	¥100,000								
		後輩育成のためのコミュニケーションスキル	1日	¥50,000						2019年10月～2020年3月の開催はありません。		
		ビジョナリー・ウーマン(女性がイキイキと活躍するためのパラダイム転換を促す女性キャリア支援研修)	1日	¥35,000			22(金)					
アセスメント	中堅・リーダー 管理職以上	明日から実践！「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000								
		セルフリーダーシップを発揮するためのビジネスパーソンの基本研修(ディスカバリー)	通い2日	¥55,000								
		【新入社員対象】ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ	1日	¥45,000						2019年10月～2020年3月の開催はありません。		
		【新入社員対象】仕事の進め方～仕事に対する心構えとG+PDCA～(段取り研修)	1日	¥35,000								
		Excel(エクセル)×ビジネス数字力(即戦力になるためのデータ活用の基本)	1日	¥40,000								
	ビジネススキル・ リテラシー	企画・プレゼンテーション	1日で基本をマスターする！ビジネス文書作成研修	1日	¥40,000							
			現状を見つめ直し新たなステージに向かう新人フォロー研修(FBP)	通い2日	¥65,000	23(水)-24(木)						
			次代を担う中堅リーダーに求められる課題解決能力のアセスメント(評価)・育成研修(R&C-Z)	通い2日	¥150,000				16(木)-17(金)			
			管理職に求められる課題解決能力のアセスメント(評価)・育成研修(R&C I)	2泊3日	¥300,000		11(月)-13(水)					
			ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ (問題解決に必要な3つの思考法と3つのツールを身につける実践的ロジカルシンキング研修)	通い2日	¥90,000		18(月)-19(火)				3(月)-4(火)	
		リーダーシップ	問題解決思考強化(問題特定⇒原因探索⇒対策立案の3ステップで学ぶ問題解決スキル研修)	WEB+1日	¥50,000						2019年10月～2020年3月の開催はありません。	
			戦略シナリオのノウハウ・ドゥハウ(戦略の本質から考える、実践的戦略分析・策定スキル研修)	通い2日	¥90,000		5(火)-6(水)					
			プレゼンテーションのノウハウ・ドゥハウ (シナリオとデリアバリススキルに磨きをかける実践的プレゼンテーション研修)	通い2日	¥90,000				28(火)-29(水)			
			ロジカルプレゼンテーション(伝えたいことが的確に伝わるプレゼン資料作成研修)	WEB+1日	¥50,000	25(金)						
			プロジェクト・メンバーのためのプロジェクト入門	1日	¥45,000		11(月)		29(水)			
営業力強化	進捗会議のツボ(プロジェクト進捗の見え方、そして見えにくいものを見抜く力)	1日	¥50,000		18(月)		16(木)					
	複数プロジェクトマネジメント	1日	¥50,000		19(火)		17(金)					
	プライオリティ(スケジュールに振り回されない！真の生産性向上のためのタイムマネジメント研修)	1日	¥40,000				17(火)					
	5つの選択～卓越した生産性を目指す～(より付加価値の高い成果を生み出すための生産性向上研修)	通い2日	¥90,000		12(火)-13(水)							
	どんな人ともよい人間関係をつくるコミュニケーションスキル研修(STAR)	通い2日	¥80,000				12(木)-13(金)					
営業力強化	営業力強化	ビジネスコミュニケーションのノウハウ・ドゥハウ (聴く・訊く・伝えるスキルで対話力を高める実践的コミュニケーション研修)	通い2日	¥90,000						2019年10月～2020年3月の開催はありません。		
		7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い2日	¥98,000						5(木)-6(金)		
		7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い3日	¥120,000		25(木)-27(水)						
		顧客心理にあわせたトップセールスの営業スキル習得研修(FOCUS II)	通い2日	¥100,000		7(木)-8(金)						

■名古屋開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	10月度	11月度	12月度	1月度	2月度	3月度
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000	15(火)-16(水)					
	新人	明日から実践！「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000					2019年10月～2020年3月の開催はありません。	
ビジネススキル・ リテラシー	リーダーシップ	現状を見つめ直し新たなステージに向かう新人フォロー研修(FBP)	通い2日	¥65,000	17(木)-18(金)					
		7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い2日	¥98,000	24(木)-25(金)					

■北海道開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	10月度	11月度	12月度	1月度	2月度	3月度
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000		11(月)-12(火)				
	中堅・リーダー	プレイングマネジャーのための実践マネジメント研修	1日	¥55,000						14(金)
	新人	中核社員に求められる役割や行動を理解する中堅社員基礎研修(SBC)	通い2日	¥100,000					2019年10月～2020年3月の開催はありません。	
		仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000					2019年10月～2020年3月の開催はありません。	
ビジネススキル・ リテラシー	コミュニケーション・ 対人対応	現状を見つめ直し新たなステージに向かう新人フォロー研修(FBP)	通い2日	¥65,000	24(木)-25(金)					
		どんな人ともよい人間関係をつくるコミュニケーションスキル研修(STAR)	通い2日	¥80,000					2019年10月～2020年3月の開催はありません。	
		顧客心理にあわせたトップセールスの営業スキル習得研修(FOCUS II)	通い2日	¥100,000		18(月)-19(火)				

■福岡開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	期間	受講費用	10月度	11月度	12月度	1月度	2月度	3月度
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000						
	新人	明日から実践！「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000					2019年10月～2020年3月の開催はありません。	
		仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000						

■その他地域開催

テーマ	地域	コース名	期間	受講費用	10月度	11月度	12月度	1月度	2月度	3月度
役割・導入/ 基本知識・スキル	仙台	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000						
	長野	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000						
	静岡	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000						
	浜松	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000						
	広島	明日から実践！「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000					2019年10月～2020年3月の開催はありません。	
	香川	仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000						

※「NEW」「変更」マークが表示されているコースは、2018年4月以降に「新規リリース」「コース名変更」を行ったコースです。
 ※受講費用は1名あたりの税抜き金額で表示しています。
 ※宿泊研修の受講費用には宿泊費・食費を含みます。(MBC-f・MINE-f: 16,000円、シニアマネジメント研修: 23,000円、R&C I・R&C II: 30,500円)
 ※受講予定人数が研修実施に必要な最低人数に達しない場合、やむを得ず中止とさせていただきます。
 ※開催日程・受講費用などは予告なく変更となる場合がございますので、ご了承ください。

リクルートマネジメントスクール 1日以上コース一覧

2019年
9月17日現在

各コースの概要や特長・効果、スケジュール等の詳細は、ホームページ、パンフレット、もしくはご相談窓口でご確認ください。
●はもっとも適した階層、○は適した階層を示しています。



テーマ	対象・ジャンル	コース名	期間	受講費用	新人	若手	中堅	リーダー	管理職	部長以上
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	1泊2日	¥150,000				○	●	○
		マネジメントの原理原則を学ぶ管理職基礎研修(MBC-f)	通い3日	¥150,000				○	●	○
		ブレインマネジメントのための実践マネジメント研修	1日	¥55,000					●	○
		NEW 評価者研修 ~部下育成と組織業績につながる人事評価の基本~(HRM-Q:評価力向上研修)	1日	¥55,000				○	●	○
		NEW 部下の成長につながる「1on1」の進め方 ~やる気を引き出し、行動からの学習を促す対話の方法~	1日	¥50,000				○	●	○
		コーチング ~実践! 管理職・リーダーのためのコーチング・コミュニケーション~	1日	¥50,000				○	●	○
		部下育成のためのコミュニケーションスキル	1日	¥50,000				○	●	○
		360度サーベイで現状を振り返り行動指針を固めるリーダーシップ開発研修(LDP)	通い3日	¥150,000					●	○
		【事業部長/部長限定】シニアマネジメント研修	1泊2日	¥200,000						●
		自らの志を決め行動に移す自律的マネジャー育成研修(MINE-f)	1泊2日	¥150,000						●
		自らの志を決め行動に移す自律的マネジャー育成研修(MINE-f)	通い3日	¥150,000						●
		困難な状況でもチャンスを活かし業績達成と人材育成を実現するマネジャー育成研修(FDM)	通い2日	¥100,000						●
		NEW 【管理職対象】構想力向上研修 ~経営的視点(経営者の視界・ものの見方)を磨く~	1日	¥55,000						●
		変革推進・実現の原則を学び実践につなげるチェンジリーダーシップ研修(CL)	通い2日	¥100,000				○	●	○
		部下との信頼を築き「働きがいのある職場」にするための、マネジャー・リーダー研修(JOURNEY!)	1日	¥50,000				○	●	○
	7つの習慣マネージャー(チームの可能性を最大限に引き出すための管理職向け「7つの習慣」研修)	通い2日	¥97,000						●	
	リーダーの4つの役割(方向性を示し、結果を出し続ける! リーダーとしての役割を学ぶリーダーシップ研修)	通い2日	¥97,000					○	●	
	第8の習慣 リーダーシップ(メンバーの才能と能力を最大限に引き出すためのリーダー育成研修)	通い2日	¥100,000					○	○	
	NEW スピード・オブ・トラスト リーダー(信頼がビジネスのスピードを上げる! 信頼構築のためのスキル習得研修)	1日	¥42,000					○	●	
	スピード・オブ・トラスト リーダー(信頼がビジネスのスピードを上げる! 信頼構築のためのスキル習得研修)	通い2日	¥97,000					○	●	
	中堅・リーダー	中核社員に求められる役割や行動を理解する中堅社員基礎研修(SBC)	通い2日	¥100,000			○	●	○	
		360度サーベイで現状を振り返り行動指針を固めるシニアメンバーシップ開発研修(SDP)	通い3日	¥150,000			○	●	○	
		自ら課題を設定し、自律的に動く中堅リーダー育成研修(WINE)	通い2日	¥100,000				○	●	
		チーム力を向上させるリーダー育成研修(TCMP)	通い2日	¥100,000				○	●	
		後輩育成のためのコミュニケーションスキル	1日	¥50,000			○	●	○	
		NEW 育成担当者研修 ~自律的な新入社員への育て方~	1日	¥50,000			○	●	○	
		ビジョナリー・ウーマン(女性がイキイキと活躍するためのパラダイム転換を促す女性キャリア支援研修)	1日	¥35,000			○	●	○	
		明日から実践! 「相手の期待を考える」新入社員8つの基本行動研修	通い2日	¥49,000		●				
		仕事体験を通して基本行動を学ぶ新入社員導入研修(FBC)	通い3日	¥60,000		●				
		セルフリーダーシップを発揮するためのビジネスパーソン基本研修(ディスカバリー)	1日	¥35,000		●				
セルフリーダーシップを発揮するためのビジネスパーソン基本研修(ディスカバリー)		通い2日	¥55,000		●					
【新入社員対象】ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ		1日	¥45,000		●					
【新入社員対象】ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ		通い2日	¥90,000		●					
【新入社員対象】仕事の進め方 ~仕事に対する心構えとG+PDCA~(段取り研修)		1日	¥35,000		●					
企業活動の基本を学ぶ新入社員のための会計基礎研修(新入社員向けMG)		1日	¥28,000		●					
Excel(エクセル)×ビジネス数字力(即戦力になるためのデータ活用の基本)	1日	¥40,000		●	○					
1日で基本をマスターする! ビジネス文書作成研修	1日	¥40,000		●	○					
新入社員のためのコンプライアンス・メンタルヘルス	1日	¥32,000		●						
新人営業担当基礎研修(BASIC)	通い2日	¥80,000		●	○					
現状を見つめ直し新たなステージに向かう新人フォロー研修(FBP)	通い2日	¥65,000		●						
アセスメント	中堅・リーダー	次代を担う中堅リーダーに求められる課題解決能力のアセスメント(評価)・育成研修(R&C-Z)	通い2日	¥150,000				○	●	
	管理職以上	管理職に求められる課題解決能力のアセスメント(評価)・育成研修(R&C I)	2泊3日	¥300,000				○	●	
	管理職以上	上級管理職に求められる知の共創型リーダーのアセスメント(評価)・育成研修(R&C II)	2泊3日	¥300,000					●	○
ビジネススキル・ リテラシー	ロジカルシンキング・ 論理思考	NEW ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ(問題解決に必要な3つの思考法と3つのツールを身につける実践的ロジカルシンキング研修)	1日	¥45,000	○	○	●	○	○	
		ロジカルシンキングのノウハウ・ドゥハウ(問題解決に必要な3つの思考法と3つのツールを身につける実践的ロジカルシンキング研修)	通い2日	¥90,000	○	○	●	○	○	
		問題解決思考強化(問題特定⇒原因探索⇒対策立案の3ステップで学ぶ問題解決スキル研修)	WEB+1日	¥50,000		○	●	○	○	
		問題解決・意思決定手法を学ぶシンキングマネジメント法(TM法)	通い2日	¥80,000		○	●	○	○	
		ビジネス・シンク(8つのルールから学ぶ! 最良の意思決定に導く思考プロセス習得研修)	通い2日	¥90,000		○	●	○	○	
	情報収集・データ分析・ 思考	ビジネス数字力(データを正しく読み解き、使いこなすための5つの実践スキル)	1日	¥50,000	○	●	○	○		
		ビジネスデータ分析・統計の基本(統計データを活かして判断するための実践演習)	1日	¥50,000		○	●	○	○	
		情報編集力の基本(情報を自在に扱い発想力を高めるスキル)	1日	¥45,000		○	●	○	○	
	戦略・マーケティング	戦略シナリオのノウハウ・ドゥハウ(戦略の本質から考える、実践的戦略分析・策定スキル研修)	通い2日	¥90,000			○	○	●	○
		経営感覚を養うマーケティング基礎研修(MQ)	通い2日	¥100,000			○	●	○	
		マーケティングのノウハウ・ドゥハウ(顧客に選ばれ続けるためのポジショニング、ベネフィット、ストーリー)	通い2日	¥90,000		○	●	○		
	企画・プレゼンテーション	NEW プレゼンテーションのノウハウ・ドゥハウ(シナリオとデリバリースキルに磨きをかける実践的プレゼンテーション研修)	1日	¥60,000		○	●	○	○	
		プレゼンテーションのノウハウ・ドゥハウ(シナリオとデリバリースキルに磨きをかける実践的プレゼンテーション研修)	通い2日	¥90,000		○	●	○	○	
	ビジネス文書・ ライティング	ロジカルプレゼンテーション(伝えたいことが的確に伝わるプレゼン資料作成研修)	WEB+1日	¥50,000		○	●	○	○	
		ロジカルライティング(論理構成を磨き、わかりやすく伝えるためのビジネス文書作成研修)	WEB+1日	¥50,000		○	●	○	○	
		実践! ビジネス文書作成のポイント	1日	¥40,000		○	●	○		
	計画・段取り・遂行・ プロジェクトマネジメント	NEW ブランニング・クエスト(仕事のプランニング力を高める! 生産性向上のための業務デザイン研修)	通い2日	¥87,000		○	●	○		
		NEW プロジェクトマネジメント・エッセンシャル(人を巻き込みチームの成果を最大化するためのプロジェクトマネジメント研修)	1日	¥45,000		○	○	○	●	○
		プロジェクト・メンバーのためのプロジェクト入門	1日	¥45,000		○	●	○		
		プロジェクトマネジメント標準 10のステップ	通い2日	¥95,000			○	○	●	
		進捗会議のツボ(プロジェクト進捗の見え方、そして見えないものを見抜く力)	1日	¥50,000			○	○	●	
		複数プロジェクトマネジメント	1日	¥50,000			○	○	●	
		4Dxゴール・アライメント(個人としての目標達成のために効果的な実行の習慣を身につける)	1日	¥40,000		○	○	●	○	○
	生産性向上・ タイムマネジメント	プライオリティ(スケジュールに振り回されない! 真の生産性向上のためのタイムマネジメント研修)	1日	¥40,000	○	●	○	○		
5つの選択-卓越した生産性を目指す- (より付加価値の高い成果を生み出すための生産性向上研修)		1日	¥47,000		○	●	○	○	○	
5つの選択-卓越した生産性を目指す- (より付加価値の高い成果を生み出すための生産性向上研修)		通い2日	¥90,000		○	●	○	○	○	
財務・会計	ミーティング・マネジメント(会議の生産性を高める! 準備から運営、決定まで3つのステップで学ぶ会議力向上研修)	1日	¥40,000		○	●	○	○		
	企業経営体験(ビジネスゲーム)を通じて計数マネジメントの基本を学ぶ会計研修 工業コース(MG)	通い2日	¥75,000		○	○	●	○		
	企業経営体験(ビジネスゲーム)を通じて計数マネジメントの基本を学ぶ会計研修 商業コース(MG)	通い2日	¥75,000		○	○	●	○		
	企業経営(再生)体験を通じて投資家から評価される「キャッシュを生み出す経営手法」を学ぶ研修(AMG)	通い2日	¥85,000		○	○	○	●		
コミュニケーション・ 対人対応	変更 相手の立場に立った「ビジネスマナー」と「仕事の進め方」実践研修(BMS)	1日	¥40,000	○	●	○	○			
	どんな人ともよい人間関係をつくるコミュニケーションスキル研修(STAR)	通い2日	¥80,000		○	○	○	○		
	ビジネス交渉人材育成プログラム(WIN-WINの関係を築く交渉力習得研修)	通い2日	¥80,000		○	○	○	○		
	アサーティブ・コミュニケーション(相手を尊重しながら自分の意見を率直に伝えるマインドとスキル)	1日	¥50,000		○	○	○	○		
	NEW ビジネスコミュニケーションのノウハウ・ドゥハウ(聴く・訊く・伝えるスキルで対話力を高める実践的コミュニケーション研修)	1日	¥60,000	○	●	○				
	ビジネスコミュニケーションのノウハウ・ドゥハウ(聴く・訊く・伝えるスキルで対話力を高める実践的コミュニケーション研修)	通い2日	¥90,000	○	●	○				
リーダーシップ	ロジカル・コミュニケーション(グローバルスタンダードを身につける!アウトライナーによる情報整理・伝達スキル研修)	通い2日	¥85,000		○	○	○	○		
	7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い2日	¥98,000	○	○	○	○	○	○	
	7つの習慣 SIGNATURE EDITION 4.0	通い3日	¥120,000	○	○	○	○	○	○	
営業力強化	顧客心理にあわせたトップセールスの営業スキル習得研修(FOCUS II)	通い2日	¥100,000		○	○	○	○		
	ヘルピング・クライアंट・サクシード(顧客とともに課題解決を目指す!ソリューションセールスの発想とスキル習得研修)	通い2日	¥104,000		○	○	○	○		
	売れる営業マネジメント(業績を上げ続ける営業マネジャーの原則・コツを学ぶ研修)	通い2日	¥100,000				○	○	○	

※「NEW」「変更」マークが表示されているコースは、2018年4月以降に「新規リリース」「コース名変更」を行ったコースです。
※受講費用は1名あたりの税抜き金額で表示しています。
※宿泊研修の受講費用には宿泊費・食費を含みます。(MBC-f・MINE-f:16,000円、シニアマネジメント研修:23,000円、R&C I・R&C II:30,500円)

コース内容の詳細ご紹介や、貴社の課題に合ったコースのご提案など承ります。
ご相談・お問い合わせは、「スクール専用ご相談窓口」をご利用ください。

0120-878-396

営業時間:8:30~18:00(土日祝除く)
フリーダイヤルをご利用出来ない場合は「03-6331-6400」へおかけください。
携帯電話からもご利用いただけます。



2019年 9月 ~ 2020年 3月

東京

ホームページ リクルートマネジメントスクール 検索 https://www.recruit-ms.co.jp/open-course/

スクール専用 ご相談窓口 0120-878-396 ※携帯・PHSからもご利用いただけます。 ※受付時間:8:30~18:00(土日祝)



会場情報・最新の空席情報についてはホームページ、もしくはご相談窓口でご確認ください。

こちらのコースはチケット制サービスもご利用いただけます。

東京開催

Table with columns: テーマ, 対象/ジャンル, コース名, 9月度, 10月度, 11月度, 12月度, 1月度, 2月度, 3月度. Rows include categories like 役割・導入/基本知識・スキル, 新人, ロジカルシンキング・論理思考, 問題解決・課題解決, 情報収集・データ分析・思考, 発想法・その他思考法, 戦略・マーケティング, 企画・プレゼンテーション, ビジネス文書・ライティング, 計画・段取り・実行・プロジェクトマネジメント, 生産性向上・タイムマネジメント, 財務・会計, 英語, コミュニケーション・対人対応, リーダーシップ, セルフマネジメント, 営業力強化, 人事・経営テーマ.

※「NEW」「変更」マークが表示されているコースは、2018年6月以降に「新規リリースコース」「コース名変更」を行ったコースです。 ※受講予定人数が研修実施に必要な最低人数に達しない場合、やむを得ず中止とさせていただきます。 ※開催日程・受講費用などは予告なく変更となる場合がございますので、ご了承ください。

■大阪開催

テーマ	対象/ジャンル	コース名	9月度	10月度	11月度	12月度	1月度	2月度	3月度			
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	管理職研修 マネジメントの基本 ~管理職として押さえておくべきマネジメントサイクル~(132)			28(木)9-12				4(水)9-12			
		任せる技術 ~自分でやった方が早い病への処方箋~(164)			11(月)13-16				3(火)13-16			
		部下の行動と学習を促進する「1on1」(1対1の定期ミーティング)のすすめ ~効果的な進め方とポイント~(135)						20(月)13-16				
		フィードバックの基本 ~部下の成長を促すコミュニケーション~(136)							23(月)13-16			
		管理職のための目標管理制度(MBO)の基本 ~よりよいマネジメントのために~(011)		28(木)13-16								
		管理職研修 評価の基本 ~マネジメントに生かす評価と面談のポイント~(178)				28(木)13-16				4(水)13-16		
		管理職のための「実践的」人事労務管理(128)	25(水)13-16									
		コンプライアンス対策の基本 ~管理職として押さえておくべき知識~(129)		31(木)9-12								
		管理職のためのメンタルヘルズ研修(ラインケア) ~いち早く予兆に気づく・適切に対処する~(012)	24(火)13-16					27(月)13-16				
		新人	効果的に考え、まとめて、伝える(001)				29(金)9-12			2(月)9-12		
ビジネススキル・ リテラシー	ロジカルシンキング・ 論理思考	クリティカルシンキング入門 ~ものごとの本質を見抜くための考えるチカラ~(165)				16(月)13-16						
		使える!ロジカルシンキング ~"わかりやすさ"のための3つの基本思考~(119)	18(水)13-16						18(水)13-16			
		問題解決の基本プロセス ~問題発見から解決策の立案までの「型」を身につける~(170)						23(木)13-16				
		仮説思考入門 ~定量・定性データから導く仮説の立て方~(116)							7(金)13-16			
		問題解決のための体系的なアプローチ(002)				29(金)13-16				2(月)13-16		
		Excel(エクセル)徹底活用術<1>基本編 ~関数を使って業務効率アップ~(150)							21(金)9-12			
		Excel(エクセル)徹底活用術<2>応用編 ~関数とピボットをより使いこなす~(157)							21(金)13-16			
		合理的な意思決定のための「定量思考」入門 ~演習で学ぶ3つのポイント~(043)	25(水)9-12									
		発想法・その他思考法	発想力の限界を超える(078)							24(火)13-16		
		ART&LOGIC(アート・アンド・ロジック) ~感性とロジックを活用した発想力強化~(159)	26(木)9-12						20(木)9-12			
戦略・マーケティング	戦略・マーケティング	戦略的思考を強化する ~ビジネスで勝つための5つの着眼点~(131)	18(水)9-12						18(水)9-12			
		マーケティング<1>(基本編) ~マーケティングの基本を理解する~(079)				2(月)9-12						
		マーケティング<2>(実践編) ~事例を使って学ぶ!マーケティングの基本4ステップ~(006)				2(月)13-16						
		プレゼンテーション研修 ~わかりやすく伝える3つのスキル~(098)				23(月)13-16						
		伝える企画書の極意(003)								24(火)9-12		
		ビジネススキル・ リテラシー	企画・プレゼンテーション	コンサルタントに学ぶ!ロジカルライティング ~論理構成編~(111)	17(火)9-12							
				コンサルタントに学ぶ!ロジカルライティング ~資料作成編~(112)	17(火)13-16						7(金)9-12	
				(若手向け)仕事の全体像を捉える ~目的や成果を意識した仕事の進め方(096)								
				段取り力の基本 ~20代で身につけたい仕事コントロール術~(117)								
				仕事の設計力を高める ~成功に導く計画立案の流儀~(110)	2(月)13-16							17(月)13-16
この期間の開催はありません												
この期間の開催はありません												
この期間の開催はありません												
この期間の開催はありません												
この期間の開催はありません												
セルフマネジメント	生産性向上・ タイムマネジメント	この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
営業力強化	営業力強化	この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
人事・経営テーマ	人事・経営テーマ	この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										
		この期間の開催はありません										

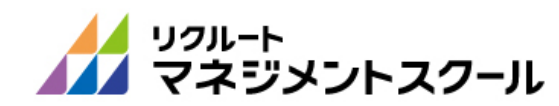
※「NEW」「変更」マークが表示されているコースは、2018年6月以降に「新規リリースコース」「コース名変更」を行ったコースです。
※受講予定人数が研修実施に必要な最低人数に達しない場合、やむを得ず中止とさせていただきます。
※開催日程・受講費用などは予告なく変更となる場合がございますので、ご了承ください。

リクルートマネジメントスクール 3時間コース一覧

2019年
9月17日現在

各コースの概要や特長・効果、スケジュール等の詳細は、ホームページ、パンフレット、もしくはご相談窓口でご確認ください。

●はもともと適した階層、○は適した階層を示しています。
こちらのコースはチケット制サービスもご利用いただけます。



テーマ	対象・ジャンル	コース名	新人	若手	中堅	リーダー	管理職	部長以上		
役割・導入/ 基本知識・スキル	管理職以上	管理職研修 マネジメントの基本 ～管理職として押えておくべきマネジメントサイクル～(132)				○	●	○		
		任せる技術 ～自分でやった方が早い病への処方箋～(164)				○	●	○		
		部下の行動と学習を促進する「1on1」(1対1の定期ミーティング)のすすめ ～効果的な進め方とポイント～(135)					●	○		
		フィードバックの基本 ～部下の成長を促すコミュニケーション～(136)					●	○		
		NEW VUCA時代の組織マネジメント ～OODAループで回す「変化適応型」戦略推進～(183)				○	○	●		
		管理職のための目標管理制度(MBO)の基本 ～よりよいマネジメントのために～(011)					●	○		
		NEW 管理職研修 評価の基本 ～マネジメントに生かす評価と面談のポイント～(178)				○	○	○		
		コンプライアンス対策の基本 ～管理職として押えておくべき知識～(129)					●	○		
		管理職のための『実践的』人事労務管理(128)					●	○		
		管理職のためのメンタルヘルス研修(ラインケア) ～いち早く予兆に気づく・適切に対処する～(012)					●	○		
		(上司・管理職向け)育児と仕事の両立支援 ～マネジメントの心得とポイント～(145)				○	○	○		
		社会人の常識！ビジネスマナー入門 ～基本編～(021)	●							
		社会人の常識！ビジネスマナー実践 ～電話応対編～(031)	●							
		社会人の常識！ビジネス文書・メールの書き方(知識編) ～メールの基本構造とビジネス表現を知る～(107)	●							
変更 社会人の常識！ビジネス文書・メールの書き方(スタンス編) ～読み手の立場にたち、読み手を動かす～(024)	●									
社会人の常識！仕事の進め方の大原則(023)	●									
社会人の常識！お金の流れから企業活動を知る(108)	●	○								
効果的に考え、まとめて、伝える(001)	●	○								
変更 (新人・若手向け)行動力と成長力が高まる「Try & Learn サイクル」(045)	●	○								
社会人3年目までに身につけたい「自律的成長のためのPDSサイクル」(072)	●	○								
ロジカルシンキング・ 論理思考	問題解決・課題解決	クリティカルシンキング入門 ～もごとの本質を見抜くための考えるチカラ～(165)	○	○	●	○				
		使える！ロジカルシンキング ～“わかりやすさ”のための3つの基本思考～(119)		○	○	○				
		NEW 問題解決の基本プロセス ～問題発見から解決策の立案までの「型」を身につける～(170)	○	●	○					
		仮説思考入門 ～定量・定性データから導く仮説の立て方～(116)			●	○	○			
		問題解決のための体系的なアプローチ(002)			●	○				
		7つの習慣に学ぶ！最良の意思決定を導くための思考プロセス ～組織課題に対する効果的なアプローチとは～(120)			○	○	○	○		
		今日から使える！仕事に役立つ情報収集のコツ(077)	○	○	●	○				
		Excel(エクセル)徹底活用術<1>基本編 ～関数を使って業務効率アップ～(150)	○	○	●	○	○	○		
		Excel(エクセル)徹底活用術<2>応用編 ～関数とピボットをより使いこなす～(157)	○	○	○	○	○	○		
		ビジネス数字力を高める！データを読み解き、使いこなすための5つの基本スキル(130)	○	○	●					
		ビジネスデータ分析・統計の基本 ～データの読み取り方と図表・グラフの表現～(146)	○	○	●	○	○			
		合理的な意思決定のための「定量思考」入門 ～演習で学ぶ3つのポイント～(043)			○	○	○	○		
		NEW ビジネスに活かす哲学的思考 ～創造的問題解決のための「考え抜く力」を身につける～(174)	○	○	○	○	○	○		
		NEW 仕事に活かす「探究型読書術」～発想が広がる本の読み方・味わい方～(171)	○	○	○	○	○	○		
発想力の限界を超える(078)			○	○	○	○				
NEW イノベーションを起こす！～アイデアがどんどん出てくる組織づくりのヒント～(167)	○	○	○	○	○	○				
NEW アイデア創発ワークショップ ～発想を価値に変える「意味のイノベーション」～(188)	○	○	○	○	○	○				
NEW ART&LOGIC(アート・アンド・ロジック)～感性とロジックを活用した発想力強化～(159)	○	○	○	○	○	○				
NEW アート鑑賞で鍛える思考力・言語化力 ～ビジネスで活かす対話型美術鑑賞法～(177)	○	○	○	○	○	○				
NEW クリエイティブシンキング ～企画づくりにすぐ役立つ！「方法」としてのアイデア発想法～(184)	○	○	○	○	○	○				
NEW マーケティング・フレームワーク ～「知っている」から「使える」へ～(169)	○	○	○	○	○	○				
変更 マーケティング<1>(基本編) ～マーケティングの基本を理解する～(079)			○	○	○	○				
Webマーケティング基礎講座 ～初心者のための、Web集客の考え方とプランニング～(155)	○	○	○	○	○	○				
戦略的思考を強化する ～ビジネスで勝つための5つの着眼点～(131)			○	○	○	○				
変更 マーケティング<2>(実践編) ～事例を使って学ぶ！マーケティングの基本4ステップ～(006)			○	○	○	○				
プレゼンテーション研修 ～わかりやすく伝える3つのスキル～(098)		○	○	○	○	○				
伝わる企画書の極意(003)			○	○	○	○				
ビジネス文書・ ライティング	コンサルタントに学ぶ！ロジカルライティング ～論理構成編～(111)				○	○	○			
コンサルタントに学ぶ！ロジカルライティング ～資料作成編～(112)				○	○	○				
ビジネススキル・ リテラシー	計画・段取り・遂行・ プロジェクトマネジメント	(若手向け)仕事の全体像を捉える ～目的や成果を意識した仕事の進め方(096)	○	●						
		段取り力の基本 ～20代で身につけたい仕事コントロール術～(117)		●	○					
		7つの習慣に学ぶ！ゴールから描くプロジェクトデザイン ～ビジュアル化と目的の明確化～(121)			○	○	○	○		
		プロジェクトの成果につなげる段取り力(149)				○	○	○		
		仕事の設計力を高める ～成功に導く計画立案の流儀～(110)				○	○	○		
		<リーダー向け>社内プロジェクトの円滑な進め方 ～起こりがちな問題への対処法とメンバーの巻き込み方～(087)				○	○	○		
		“仕事の達人”に学ぶ！～仕事のクロックサイクルを2倍速化する～(085)		○	○	○	○	○		
		【生産性向上】チームの成果とメンバーの時短を両立させるマネジメント(158)				○	○	○		
		7つの習慣に学ぶ！「タイム・マネジメント4.0」(032)	○	○	○	○	○	○		
		ファシリテーションの基本 ～会議の生産性を高める4つのスキル～(156)			○	○	○	○		
		NEW ファシリテーション・グラフィック ～議論が進む！ホワイトボードの効果的な使い方・描き方～(176)		○	○	○	○	○		
		NEW コーポレートファイナンス入門 ～知っておきたい、投資評価と企業価値の基本～(175)		○	○	○	○	○		
		【会計研修】<1>初級 ～はじめての会計～(旧：入門)(147)	○	○	○	○	○	○		
		【会計研修】<2>中級 ～ビジネスを会計視点で理解する～(旧：初級)(109)			○	○	○	○		
変更 【会計研修】<3>上級 ～投資/出費の意思決定をロジカルに考える～(旧：中級)(013)			○	○	○	○				
実践！ビジネス英語習得への道 ～自立英語学習法のススメ～(094)	○	○	○	○	○	○				
英語発音トレーニング(前編) ～正しい発音はリスニング力を確実にアップさせる！～(106)	○	○	○	○	○	○				
NEW 英語発音トレーニング(後編) ～正しい発音はリスニング力を確実にアップさせる！～(173)	○	○	○	○	○	○				
TOEIC対策 ～短期間で600点突破するための攻略法～(138)	○	○	○	○	○	○				
初心者のためのビジネス英語学習ノウハウ！～モチベーションを高め、楽しく続けるヒント～(048)	○	○	○	○	○	○				
話がわかりやすくなる！ロジカルコミュニケーション術(104)	○	○	○	○	○	○				
苦手な人をなくす！「スタイル別コミュニケーション」(067)	○	○	○	○	○	○				
実践！できる大人のビジネスマナー ～信頼と成果をうみだす3つのポイント～(122)			○	○	○	○				
7つの習慣に学ぶ！対立を乗り越え、より創造的な解決策を生み出す「第3の案」(097)			○	○	○	○				
リーダーのためのアサーティブ・コミュニケーション ～対人関係を良好にする伝え方～(142)			○	○	○	○				
コーチング・コミュニケーションの基本 ～部下や後輩の行動が変わる～(118)			○	○	○	○				
NEW 交渉学入門 ～継続的な信頼関係をもたらす「三方よし」のビジネスコミュニケーション～(168)	○	○	○	○	○	○				
アドラー心理学入門 ～職場で活かせる対人関係4つの条件～(163)		○	○	○	○	○				
今の時代の新人・若手育成のポイント ～育て方を変えればここまで変わる～(034)			○	○	○	○				
部下を知るメガネ ～部下のやる気を引き出すポイント～(017)				○	○	○				
NEW リーダーシップスキル：理論と実践 ～自分らしさとチームの成功を両立させるリーダーのあり方・行動の仕方～(186)				○	○	○				
変更 リーダーのためのチームワーク入門 ～良いチームの要件とリーダーの役割～(074)				○	○	○				
リーダーのための周囲の力を引き出す巻き込み力(060)				○	○	○				
一人ひとりのリーダーシップを磨く～自分の強みと主体性を見つけ、キャリアに活かす～(162)		○	○	○	○	○				
NEW 信頼で導くリーダーシップ ～人と組織が動き、成果を生み出すリーダーの行動原則～(180)			○	○	○	○				
セルフマネジメント	セルフマネジメント・ キャリア・目標設定	NEW アンコンシャス・バイアス ～無意識の「思いこみ」や「偏ったモノの見方」に気づき、信頼と成果を生み出す～(179)				○	○	○		
		NEW 未来型キャリアデザイン ～「人生100年時代」のキャリア戦略を考える～(185)		○	○	○	○	○		
		レジリエンス入門 ～ストレスと上手に付き合い、しなやかに乗り越える～(137)			○	○	○	○		
		7つの習慣に学ぶ！真の成功に導くための基礎原則 ～パラダイム転換と主体性～(133)	○	○	○	○	○	○		
		メンバーのための目標設定研修 ～組織貢献と自己成長を実現する！～(065)	○	○	○	○	○	○		
		育児と仕事の両立 ～時間的制約を乗り越え、自分らしく成長し続けるために～(144)	○	○	○	○	○	○		
		“仕事の達人”に学ぶ！～「乗り越える」と「のめり込む」の成長実感サイクル！～(114)			○	○	○	○		
		“仕事の達人”に学ぶ！～学びと仕事のサイクルが高速に回り出す「マイベストアプローチ」～(166)			○	○	○	○		
		マインドフルネス入門 ～頭と心のコンディションを整え、集中力を高める～(154)			○	○	○	○		
		アンガーマネジメント ～感情をマネジメントするスキルを身につけ、良好な対人関係を築く～(160)	○	○	○	○	○	○		
		営業力強化	営業力強化	【営業研修】一人前の営業になる6つの習慣 ～リクルートのトップ営業が後輩に伝えていること～(134)	○	○	○	○	○	○
				【営業研修】提案につながる効果的なニーズヒアリング術(054)	○	○	○	○	○	○
				【営業研修】心に響く提案術(139)	○	○	○	○	○	○
				【営業研修】お客様の決断を促すクローージングの3つのポイント(140)	○	○	○	○	○	○
人事・経営テーマ	人事・経営テーマ	人事の仕事と役割 基礎講座(123)		○	○	○	○	○		
		研修企画・設計入門 ～研修効果を高める研修デザイン～(161)		○	○	○	○	○		
		実例とともに学ぶ経営管理の要点 ～現場で活かす計画・実行・モニタリングのしくみ～(148)			○	○	○	○		
		新卒採用を成功させる！リクルート式面接の基本(050)			○	○	○	○		
		キャリア採用を成功させる！面接の基本(127)			○	○	○	○		
		NEW 中途入社者(転職者)の早期定着・戦力化ノウハウ ～組織適応を阻む「3つの症状・6つの壁」とその対処法を知る～(187)			○	○	○	○		
ダイバーシティ&インクルージョン ～多様性を受け入れ生かす組織を考える～(153)	○	○	○	○	○	○				
【働き方改革】介護と仕事の両立のために、人事や上司・本人が知っておくべきこと(151)			○	○	○	○				

※「NEW」「変更」マークが表示されているコースは、2018年6月以降に「新規リリース」「コース名変更」を行ったコースです。
※予告なく変更となる場合がございますので、ご了承ください。

コース内容の詳しいご紹介や、貴社の課題に合ったコースのご提案など承ります。
ご相談・お問い合わせは、「スクール専用ご相談窓口」をご利用ください。

0120-878-396

営業時間：8:30～18:00(土日祝除く)
フリーダイヤルをご利用出来ない場合は「03-6331-6400」へおかけください。

